



Co to jest Vendere Telesupport?

Od razu do rzeczy: jesteśmy ekspertami w dziedzinie marketingu, wyspecjalizowanymi w komunikacji telefonicznej. Telemarketerzy dobrej jakości, a nie standartowi telemarketerzy, którzy za wszelką cenę próbują coś wcisnąć rozmówcy. Poza tym my nie dzwonimy w imieniu twojej firmy, lecz dzwonimy jako ty. Ponieważ przyswajamy sobie kulturę twojej organizacji oraz znamy twój produkt lub usługę w najdrobniejszych szczegółach, zanim przystąpimy do pracy. W związku z tym Vendere działa jako przedłużenie twojego działu sprzedaży i marketingu. Jak mówi angielskie powiedzenie: *we are in your business*.

Co robi Vendere?

Znajduje i wiąże klientów. Wychodząc z naszej filozofii 'we are in your business' naszą wiedzę oddajemy całkowicie na potrzeby twojej misji i twojej wizji. Krótko mówiąc: do zawierania, podtrzymywania, oceny i rozszerzania kontaktów. A więc sprzedaż telefoniczna, telemarketing i leadgeneration. Posługując się płynnie niderlandzkim, angielskim, francuskim i niemieckim.

I jaki by nie był cel, dzwonimy jako ty: to podnosi efektywność kontaktu z grupą docelową, zapobiega nadszarpnięciu reputacji i umacnia wzajemne relacje. Kwestia takiego samego myślenia.

Telemarketing jakościowy

Vendere dysponuje własnym rozrastającym się zespołem telemarketerów: zmotywowanych liderów sprzedaży o świetnych umiejętnościach komunikowania się i pasji sprzedawania. Od umawiania spotkań, efektywnego dzwonienia do ofert, aż po badanie zadowolenia klientów, określania wartości klientów i badanie osiągalności dla nowych produktów. Zatem telewsparcie i sprzedaż telefoniczna z wartością dodaną. Dlatego Vendere nie można porównać do przeciętnego call center.

Dlaczego Vendere jest tak dobry?

To suma 4 prostych i istotnych czynników:

1. Jesteśmy liderami w dzwonieniu: dzwonienie to umiejętność i dlatego w Vendere pracują na etacie tylko profesjonaliści. Bo dzwonienie to nasza pasja.
2. Opracowaliśmy unikalną metodę dzwonienia, którą zawsze potwierdzają każdorazowo osiągnięte wyniki. Wypróbuj nas!
3. *We are in your business*: Zanim przystąpimy do pracy, przyswajamy sobie kulturę twojej organizacji oraz znamy w najdrobniejszych szczegółach twój produkt lub usługę. Krótko mówiąc Vendere to synonim efektywnego telemarketingu: nie ilość, lecz jakość.
4. Wizja długoterminowa: twój sukces jest naszym sukcesem. Vendere postrzega się jako partner biznesowy swoich klientów i to przekłada się nie tylko na przejrzyste uzgodnienia biznesowe i nasze optymalne zaangażowanie, lecz także na długoterminowe relacje.

O firmie Vendere

Firma Vendere (po łacinie 'sprzedawać') powstała w 2002 r. i wyrosła na eksperta w dziedzinie marketingu wyspecjalizowanego w komunikacji telefonicznej: telemarketing jakościowy, sprzedaż telefoniczna i leadgeneration. Ponadto wspieramy organizacje poprzez praktyczny trening i szkolenie w zakresie telefonicznej sprzedaży i komunikacji. Vendere szybko rośnie, zarówno jeśli chodzi o krąg klientów, jak i ilość pracowników. Profesjonalizm, zespołowość, zaangażowanie i współuczestnictwo to kluczowe słowa, które charakteryzują atmosferę i kulturę firmy Vendere i jej pracowników. A linią przewodnią jest zawsze twój cel i twój sukces. Ponieważ Vendere przybliży cię do obrotu.